证券代码: 301150

湖北中一科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-001

机液本头交汇计	□ 特定对象调研	□ 分析师会议
	□ 媒体采访	☑ 业绩说明会
投资者关系活动	□ 新闻发布会	□ 路演活动
类别	□ 现场参观	
	□ 其他 (<u>请文字说明其他</u>	也活动内容)_
参与单位名称及	参与"2024年湖北辖区上市公司投资者网上集体接待日"活动	
人员姓名	的投资者	
时间	2024年5月16日(周四)	14:30~16:00
地点	公司通过全景网"投资者)	关系互动平台"(https://ir.p5w.net)采
	用网络远程的方式召开业绩	责说明会
上市公司接待人	1、董事会秘书、副总经理	金华峰
员姓名	2、财务负责人蔡利涛	
投资者关系活动主要内容介绍	 1、鉴于政策对新能源汽车	的大力推动,公司是否有评估过这将
	 带来的市场规模增长速度?	在这样的市场环境下,公司的销售策
	略和市场拓展计划有哪些新	新的变化或创新?
	答:您好,公司产品锂。	电铜箔可应用于新能源汽车动力电池、
	储能设备及电子产品等多个	个领域。随着汽车电动化进程加快,为
	 锂电铜箔带来了商业机遇和	印发展空间。公司将持续深耕新能源汽
	 车、储能、电子等市场,寻	水产业链细分市场的高端应用,积极
	 把握电动汽车智能化、新能	 步源、人工智能快速迭代带来的服务器
	和数据中心对高端产品的氰	『求。感谢您的关注。
	和数据中心对高端产品的常	
		需求。感谢您的关注。 绿色发展目标,公司在推进碳达峰、

境影响的同时,提高公司的经营效率和竞争力?

答:您好,公司在生产经营过程中融入低碳理念和环境保护意识并付诸实践,例如在 2023 年度,公司根据铜箔生产线能耗环节,结合现有工艺技术水平及公司技术成果,对现有生产线针对生箔车间可控硅整流电源、制液车间高温溶铜系统及制液车间供料泵大电机耗能三大板块进行节能技术改造,在保持现有生产能力不变的基础上,降低能源消耗。公司将持续践行绿色环保发展理念,为碳达峰、碳中和作出自己的贡献,具体内容可见公司披露的相关年度 ESG 报告,感谢您的关注。

3、董秘,您好!从年度报告中看到,公司对部分关联方的坏账 准备比例高达 95.99%,这是否意味着公司与这些关联方的交易 存在较大风险?公司未来将如何加强风险管理,避免类似高风险 情况的出现?

答:您好,公司依据信用风险特征进行组合划分,确定预期信用损失。公司的关联方主要为合并范围内的子公司,对于应收本集团合并范围内子公司款项,如果有客观证据表明某项应收款项未发生信用减值,不计提坏账准备,目前无客观证据表明此类应收款项发生信用减值,对此类应收款项未计提坏账准备。感谢您的关注。

4、考虑到标准铜箔在通信、消费电子等多元化领域的广泛应用,公司是否有计划开发更多创新产品以拓宽标准铜箔的应用范围? 这将如何影响公司的收入结构和盈利能力,以及对抵御市场周期 性波动的能力有何帮助?

答:您好,公司持续开发标准铜箔新产品,拓宽应用领域,寻求产业链细分市场的高端应用,积极把握电动汽车智能化、新能源、人工智能快速迭代带来的服务器和数据中心对高端产品的需求,以持续增加标准铜箔生产、销售规模,提升盈利能力及抵

御市场周期性波动的能力。感谢您的关注。

5、董秘,您好!公司在金融资产分类中提到了以公允价值计量 且其变动计入当期损益的金融资产,这部分资产对公司业绩的影响巨大。请问,公司在管理这类资产时,是如何平衡风险与收益的?是否有相应的风险控制策略来确保投资的稳健性?

答:您好,公司以公允价值计量且其变动计入当期损益的金融资产大多是银行定期存单和结构性存款类产品,此类产品收益都比较稳定可靠。公司进行现金管理的投资产品主要为安全性高、流动性好、满足保本要求的投资产品。感谢您的关注。

6、公司在华东、华南等地区的销售业绩显著,但西北、东北等地的增长似乎相对较慢。请问公司对于这些区域有何特别的市场开发计划或者增长策略?如何提高这些地区的市场份额?

答:您好,公司客户主要为境内客户,主要集中在华东、华南及华中地区,主要原因系:受行业地域分布规律影响,锂离子电池制造企业、PCB制造企业及消费电子产品制造企业等主要下游客户大多集中在华东、华南等区域,公司坚持积极主动开拓市场,开发新客户进行产品营销推广,并出台相应的客户评价标准,对客户进行分类评级管理,为客户提供产品配套服务。

7、报告中提到的"其他权益工具"在 2023 年度有较大变化,能 否详细解释一下这部分变动的具体内容?这对公司的财务结构和 未来业绩有何潜在影响?

答:您好,其他权益工具主要包含优先股和永续债等,公司目前不存在优先股及永续债等其他权益工具,感谢您的关注。

8、在全球新能源汽车市场竞争日益激烈的背景下,公司如何确保自身产品的竞争力和市场份额?是否考虑通过并购或战略合作来提升技术优势和市场地位?

答: 您好, 公司始终坚持技术自主创新, 持续加大研发投入,

提升产品技术水平,降低成本,服务好广大客户,提高客户满意度,持续提升市场占有率。未来公司将立足主营业务,强基固本,优化产业布局,并探索通过合作等多种方式,培育新的业务增长点,提升技术优势和市场地位。感谢您的建议和关注。

9、注意到 2023 年度公司对所有者(或股东)的分配减少了 131,316,638.18 元,这是否意味着公司正在调整分红策略以保留 更多资金用于未来发展?如果是这样,未来的发展重点会放在哪些领域?

答:您好,公司上市以来通过合理分红积极回报投资者,同时也实施了股票回购。2023 年度综合考虑股东回报和未来发展需要,在保证公司持续、稳定发展的前提下,制定了2023 年度利润分配及资本公积转增股本方案。公司实际派发现金红利12,448,803元(含税),合计转增49,795,212股。根据《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第9号——回购股份》等有关规定,公司以集中竞价方式回购股份金额视同现金分红金额,纳入该年度现金分红的相关比例计算。2023年度公司以集中竞价交易方式回购公司股份2,732,428股,成交总金额为123,085,296.97元(不含交易费用)。公司将立足主营业务,强基固本,优化产业布局,并通过合作等多种方式,培育新的业务增长点。感谢您的关注。

10、董秘,您好!随着增值税率的下调,公司在成本控制和盈利能力上是否看到了显著改善?这一变化对公司的净利润有何具体影响?公司是否有进一步优化税务策略来提升利润空间的计划?

答:您好,公司以销售货物为主,所适用的增值税税率为13%,增值税属于价外税,对公司成本和利润没有直接影响,感谢您的关注。

11、对于以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产 (权益工具),如其他权益工具投资,公司如何决定是否进行指 定?在市场波动较大时,这类投资的波动对公司综合收益的影响如何考虑?

答:您好。公司不存在以公允价值计量且其变动计入其他综合收益的金融资产(权益工具)。感谢您的关注。

12、董秘,您好!随着《空气质量持续改善行动计划》的出台,公司是否有计划大幅增加新能源汽车零部件的生产和供应?这是否会对公司的生产线和产能布局带来重大调整呢?

答:您好,公司主要产品为锂电铜箔和标准铜箔,其中锂电铜箔主要应用于新能源汽车动力电池作为负极集流体,标准铜箔也广泛应用于汽车电子领域。公司未来将持续深耕汽车电子领域,为客户提供更多更优秀的产品。公司将根据市场需求适时提升产能应对可能的需求增长。感谢您的关注。

13、了解到公司对一些客户全额计提了坏账准备,原因是预计无 法收回。请问公司是否有采取法律手段追讨这些款项?在选择客 户时,是否会更加严格评估对方的信用状况以防止类似情况再次 发生?

答:您好,公司对一些预计无法收回的应收账款已采取法律 手段追讨货款,并一直在加强应收账款的风险防范意识,制定合 理的信用政策,强化应收账款管理,同时加大应收账款的回收力 度,最大限度地减少应收账款坏账风险。感谢您的关注。

14、了解到《关于支持新能源汽车贸易合作健康发展的意见》鼓励海外研发合作,公司目前在国际技术创新合作方面有哪些具体的布局或计划?这是否会增加公司的研发投入,影响短期利润表现?

答:您好,公司始终坚持技术自主创新并持续通过产学研等 多种方式加大研发合作与投入,为公司参与市场竞争提供核心源 动力。感谢您的关注。 15、公司与中南大学、华中科技大学等高校的合作在技术研发上 取得了哪些突破性进展?这些技术创新是否已经转化为实际的生 产力,为公司的产品线带来了哪些显著的改进或差异化优势?

答:您好,公司坚持技术自主研发的同时,也和高校持续开展联合研发,近年来联合研发项目较多,有多个项目成果已经成功应用于生产,转化为实际的生产力,提高了产品性能、提升了生产效率、降低了生产成本,并形成了多个新产品、新领域的技术储备,增强了公司应对未来发展的能力。感谢您的关注。

16、年报显示,公司一年以内的应收账款占比最大,计提比例为 5.00%。这个比例是如何确定的?是否考虑到了行业的平均水平 和公司的特定风险因素?在当前经济环境下,这一比例是否足够 保守?

答:您好,公司应收账款坏账计提政策一直保持一致。按账 龄组合计提中账龄为一年计提比例为 5%,一至二年计提比例为 10%,二至三年计提比例为 50%,三年以上计提比例为 100%。 公司与同行业可比公司坏账准备计提比例相当,且公司应收账款 变动与同行业可比公司变动趋同。感谢您的关注。

17、关于金融负债的终止确认,公司在何种情况下会选择回购部分金融负债?这种操作对公司财务结构和长期发展有何影响?是 否存在潜在的财务风险?

答:您好,公司目前的金融负债主要是以摊余成本计量的金融负债,包括短期借款、应付票据、应付账款等。对此类金融负债公司完全履行了到期支付的义务,不存在回购问题,潜在财务风险较小。感谢您的关注。

18、直接材料成本在营业成本中占据了极高的比例,随着原材料价格的波动,公司如何管理供应链以确保成本控制?是否有采取长期供应协议或其他措施来稳定成本?

答:您好,在铜箔产品的成本中,直接原材料成本所占比例 较大,其中铜材成本占比最高。公司生产模式为"以销定产",根 据销售情况对产品进行生产调度、管理控制。公司下设采购中心, 对供应商进行多维度管理。感谢您的关注。

19、中一科技员工或高管股权激励能否行权,?是否考虑行权价 定在净资产价格,或最好考虑回购注消,对大中小股东都是最好 回报?

答: 您好, 感谢您的建议和关注。

20、公司回购股票用于股什么时候能行权?行权价格应是净资产价较合适。建议回购用于注消,对大中小股东都有益处,谢谢能采多内。

答: 您好, 感谢您的建议和关注。

21、公司在金融工具的公允价值确定过程中,如何确保所使用的估值技术和输入值的合理性与准确性?在不可观察输入值使用时,如何保证估值结果的可靠性,以维护投资者的利益?

答:您好!公司的金融资产大多是银行定期存单和结构性存款类产品,收益都是比较稳定可靠的。不存在股权类、基金类等复杂的金融工具,不涉及复杂的估值技术和不可观察输入值参数。感谢您的关注。

22、董秘,您好!公司在高性能电子铜箔行业的竞争地位日益凸显,尤其是在极薄锂电铜箔领域。请问公司未来是否有计划进一步扩大产能,以满足日益增长的市场需求?如果有,预计新增产能何时能投入运营,以及这将如何影响公司的市场份额?

答:您好,公司将根据市场需求情况适时提升产能以满足可能的市场需求增长。后续公司将结合进展情况及时按照相关规定履行信息披露义务,感谢您的关注。

23、报告期内,全资子公司云南中一科技有限公司的注销对公司整体业务产生了什么具体影响?这一变动是否预示着公司未来的发展战略有所调整?

答:您好!公司全资子公司云南中一科技有限公司注册后并 未开展实质性生产经营活动,其注销对公司整体业务没有影响, 也不涉及公司发展战略的调整。感谢您的关注。

24、董秘,您好!公司在锂离子电池产业链中扮演着重要角色, 尤其是与宁德时代等大客户的合作紧密。请问,公司如何看待未 来几年锂电铜箔市场的竞争格局变化?是否有计划进一步提升产 能以应对可能的需求增长?

答:您好!预计未来锂电铜箔市场需求将持续增加,产品向极薄化和高强化等方向发展,市场竞争会越来越激烈,具有技术、人才、成本等综合优势的企业将会在竞争中取得优势。公司将根据市场需求情况适时提升产能应对可能的需求增长。感谢您的关注!

25、该股预计今年最高价多少

答:您好,股票价格波动受多方面因素影响,请广大投资者理性投资,注意投资风险。我们将通过规范治理、努力创造良好业绩、合理分红等方式回报广大投资者,感谢您的关注。

26、了解到公司对金融资产减值采用了预期信用损失模型,那么在评估信用风险显著增加时,除了逾期 30 日的标准外,还有哪些具体指标或信号会触发公司的警觉?这种评估机制如何保证及时反映市场变化?

答:您好,通常逾期超过30日,公司即认为该金融工具的信用风险已显著增加,如:若有客观证据表明某项应收款项已经发生信用减值,则本公司在单项基础上对该应收款项计提减值准备。感谢您的关注。

	27、2023 年专项储备部分显示本期无提取和使用,这是否意味		
	着公司当前没有重大安全生产责任或类似需要专项储备的情况?		
	公司在风险管理方面的措施有哪些?		
	答: 您好, 公司建立健全了安全生产管理制度, 定期及时全		
面排查安全生产隐患,加强员工安全生产教育培训,强化安全			
	产责任制,安全生产设施运行正常,安全生产制度执行良好。公		
	司将进一步加强风险管理,确保安全生产,感谢您的关注。		
附件清单(如有)			
日期	2024年5月16日		